



ENTREVISTA

Necesita banca mayores garantías de retorno: Mére

BANKAPOOL BUSCA CONSOLIDARSE ENTRE LAS OPCIONES DE LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS, SIN DEJAR DE LADO EL SECTOR AGROINDUSTRIAL ANTE LAS OPORTUNIDADES QUE REPRESENTA SU MAYOR INCURSIÓN EN EL COMERCIO INTERNACIONAL

OMAR SÁNCHEZ

La mayor disponibilidad de financiamiento a empresas y personas dependerá del avance que muestre la formalización laboral y se avance en la recuperación de garantías, asevera Francisco Mére Palafox, director general de Bankaool.

En entrevista para CAPITAL MÉXICO comenta que el alto nivel de trabajo informal y el lento avance del establecimiento de procesos judiciales más rápidos para que los intermediarios recuperen los préstamos mediante las garantías son dos retos que tiene el sector bancario y que tienen un impacto adverso en el flujo esperado del crédito.

"Estamos de acuerdo con los esfuerzos de las autoridades para formalizar la economía, creemos que vendrán en los siguientes meses y años cambios en la materia; pero también debemos reconocer que el gran pendiente seguirá siendo el tema de garantías que forma parte medular de la Reforma Financiera", externa.

Destaca que Bankaool mostrará un crecimiento mayor al de la economía local pues la demanda de crédito, se prevé con mayor dinamismo como resultado de mayores necesidades de liquidez por parte de los usuarios y en especial de las micro, pequeña y medianas empresas (Pymes).

ESENCIA INALTERABLE

El directivo afirma que los requerimientos de financiamiento del sector

privado esperados fueron un punto medular para que la institución hiciera cambios sobre su negocio al pasar de sólo atender al sector agroalimentario a las Pymes que lo requieran.

Menciona que a un año de los cambios, 25 por ciento de la cartera es Pyme ajena al agro. No obstante, aclara que este avance no implicará el que cambie su principal modelo bancario, pues para la entidad, el sector agroalimentario seguirá siendo atractivo y segmento de oportunidades.

Más aún cuando -dice- existen más requerimientos de fondos de empresas y productores, y se añade que el apartado agrícola logra mayor incursión en mercados del exterior.

Menciona que en 2015 Bankaool estima lograr un crecimiento del portafolio de crédito de 50 por ciento respecto del año pasado.

Externa que para convertirse en un competidor más agresivo entre la industria financiera y no sólo con la banca, la institución tiene previsto crear más alianzas con otros jugadores como la realizada con Telecomunicaciones de México (Telecom).

PLUSVALÍA DIGITAL

Asimismo, remarca que mantendrán su apuesta en la plataforma digital ya que están convencidos del incremento de uso de la banca en línea por su facilidad para efectuar transacciones con seguridad, mientras que a los bancos significa un importante

ahorro al no tener que dirigir recursos a instalaciones físicas que resultan costosas.

"El año pasado lanzamos la plataforma web para captar ahorradores, desde ahí cualquier cliente puede abrir una cuenta a toda hora, los 7 días de la semana, tiene acceso a su propia tarjeta de débito y otro tipo de servicios", detalla.

Mére Palafox menciona que la inversión sobre el canal digital de casi 4 millones de dólares que Bankaool realizó implicó como objetivo traer beneficios al banco en cuanto a usuarios u operaciones. También repercutirá positivamente en los ahorradores, ya que el ahorro sobre inversión en infraestructura física (sucursales) se traduce en ofrecer mejores rendimientos en el mercado a los recursos en depósito.



